



**Федеральное агентство морского и речного транспорта  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
«Государственный университет морского и речного флота  
имени адмирала С.О. Макарова»  
Котласский филиал ФГБОУ ВО «ГУМРФ имени адмирала С.О. Макарова»**

---

Кафедра естественнонаучных и технических дисциплин

**УТВЕРЖДАЮ**

Директор

  
О.В. Шергина

«16» июня 2023 г.



**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА**

дисциплины Коммерческая работа на водном транспорте

Направление подготовки 23.03.01 Технология транспортных процессов

Направленность (профиль) Организация перевозок и управление на водном транспорте

Уровень высшего образования \_\_\_\_\_ бакалавриат \_\_\_\_\_

Форма обучения \_\_\_\_\_ заочная \_\_\_\_\_

Котлас  
2023

# 1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенные с установленными в ОПОП индикаторами достижения компетенций

Таблица 1

Планируемые результаты обучения по дисциплине

Код и наименование компетенции	Код и наименование индикатора достижения компетенции	Планируемые результаты обучения по дисциплине
ПК-4 Способен рассчитывать количественные и качественные показатели эксплуатационной деятельности организации транспорта	ПК-4.1 Оценка степени рационально организованного процесса взаимодействия всех транспортных подразделений и предприятий с целью обеспечения высокого качества перевозок при наиболее экономичном использовании технических средств	<p><i>Знать</i> принципы, методы, термины и понятия коммерческой работы; правовые основы коммерческой деятельности, организационно-правовые формы коммерческих компаний; правовое регулирование договоров, их виды и формы, структуру и содержание. Порядок заключения и распоряжения, ответственность за ненадлежащее исполнение договорных обязательств;</p> <p><i>Уметь</i> подбирать требуемые условия Инкотермс для международных договоров купли-продажи товара.</p> <p><i>Владеть</i> основами продаж транспортных услуг,</p>
	ПК-4.2 Производство эксплуатационных расчетов основных показателей рейсов судов и производства погрузо-разгрузочных работ, планирование эксплуатационной работы судоходных компаний и морских портов	<p><i>Знать</i>; деловой документооборот, роль и значение коносамента в морских перевозках и международной торговле; теоретические основы и правовое регулирование агентской, экспедиторской и посреднической деятельности; терминологию ИНКОТЕРМС, крупнейшие контейнерные линии мира, крупнейших форвардеров мира, законодательство, регулирующее транспортно-экспедиторскую деятельность, основные типы контейнеров, особенности перевозок грузов в контейнерах, структуру международного договора купли-продажи товара и роль Инкотермс в нем.</p> <p><i>Уметь</i> рассчитывать загрузку стандартных контейнеров генеральным грузом.</p> <p><i>Владеть</i> терминологией линейных контейнерных перевозок, терминологией СТQТ.</p>
	ПК-4.3 Идентификация, формулирование и решение технических и технологических проблем в области технологии, организации, планирования и управления технической и коммерческой эксплуатацией систем водного транспорта	<p><i>Знать</i> виды договоров перевозки, функции коносамента, типы коносамента; структуру формирования ставок линейных перевозчиков; классификацию форвардеров, структуру котировок форвардеров, особенности перевозки рефгрузов, основы продаж транспортно-экспедиторских услуг.</p> <p><i>Уметь</i> вести деловую переписку; заключать договоры, оформлять сделки, оформлять котировки,</p> <p><i>Владеть</i> терминологией Инкотемс.</p>

## 2. Место дисциплины в структуре образовательной программы

Дисциплина « Коммерческая работа на водном транспорте » относится к вариативной части Блока 1 Б1.В.04 и изучается на 3 курсе в V семестре по заочной форме обучения.

Освоение дисциплины базируется на общеэкономических и специальных курсах, в том числе «Экономика транспорта». Курс логически увязывается с изучением других дисциплин учебного плана – «Фрахтование», «Коммерческие операции в линейном судоходстве».

Дисциплина «Коммерческая работа на водном транспорте» является системообразующей для формирования профессионального мировоззрения обучающегося, она необходима для освоения ОПОП бакалавриата, для прохождения практик различного вида и успешной сдачи ГИА, а также в последующей профессиональной деятельности.

## 3. Объем дисциплины в зачетных единицах и виды учебных занятий

Общая трудоемкость дисциплины составляет 4 з.е., 144 час.

Дисциплина может реализовываться с применением дистанционных образовательных технологий.

Таблица 2

Объем дисциплины по составу

Вид учебной работы	Формы обучения					
	Очная			Заочная		
	Всего часов	из них в семестре №		Всего часов	Курс 3	
					V	
Общая трудоемкость дисциплины				108	108	
Контактная работа обучающихся с преподавателем, всего				20	20	
в том числе:						
Лекции				12	12	
Практическая подготовка*, всего						
в том числе:						
Лабораторные работы						
Практические занятия				8	8	
Тренажерная подготовка						
Самостоятельная работа, всего				115	115	
В том числе:						
Курсовая работа				18	18	
Расчетно-графическая работа (задание)						
Контрольная работа						
Коллоквиум						
Реферат						
Другие виды самостоятельной работы						
Промежуточная аттестация: экзамен				9	9	

**4. Содержание дисциплины, структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических часов и видов учебных занятий**

**4.1. Лекции. Содержание разделов (тем) дисциплины**

Таблица 3

Содержание разделов (тем) дисциплины

№ п/п	Наименование раздела (темы) дисциплины	Содержание раздела (темы) дисциплины	Трудоемкость в часах по формам обучения	
			очная	заочная
1.	Договор	Сделка. Виды сделок. Понятие договора. Классификация договоров		0,5
2.	Структура и содержание договора	Преамбула договора. Предмет договора. Права и обязанности сторон. Ответственность сторон. Порядок расчетов. Дополнительные условия договора. Прочие условия договора. Заключительная часть договора. Принцип свободы договора. Разновидности условий договор. Договорный процесс.		1
3.	Договор международной купли-продажи товара	Внешнеторговый контракт. Виды внешнеторговых контрактов. Международный договор купли-продажи товара. Признаки международного договора купли-продажи. Структура и содержание договора международной купли-продажи товаров. Преамбула договора. Предмет договора. Количественные и качественные характеристики товара. Срок и дата поставки товаров. Базисные условия поставки (Incoterms). EXW. FCA. FAS. FOB. CFR. CIF. CPT. CIP. DAP. DAT. DDP. Цена и общая сумма договора. Условия платежа. Порядок отгрузки и условия сдачи – приемки. Гарантии. Рекламации и санкции. Условия страхования. Условия упаковки и маркировки. Штрафные санкции. Форс-мажор. Арбитражная оговорка. Заключительная часть договора.		1
4.	Договор перевозки	Виды договоров перевозки. Договор перевозки грузов. Договор перевозки пассажиров. Договор фрахтования. Договор об организации перевозок. Международное законодательство. Виды судоходства. Принципы работы в перевозках.		1
5.	Коносамент	Обязательные реквизиты коносамента. Функции коносамента. Коносамент как доказательство наличия договора морской перевозки. Товарораспорядительная функция		1

		коносамент. Обратная функция коносамента. Коносамент как расписка перевозчика в приеме груза. Специальные формы коносаментов.		
6.	Линейный коносамент	Оформление линейного коносамента. Оговорки в линейном коносаменте. Выдача и прием коносаментов перевозчиком. Условия линейного коносамента (определения).		1
7.	Линейное агентирование	Понятие линейного агента. Функции линейного агента. Сбор фрахта от имени и по поручению принципала. Оформление коносаментов, грузовых и фрахтовых манифестов. Мониторинг контейнерного и ро – ро оборудования. Сбор демереджа и детеншена. Агентское вознаграждение. Процедура выдачи груза получателю. Ставки и котировки.		1
8.	Контейнерные перевозки	Преимущества контейнерных перевозок. Типы контейнеров. Паспорт безопасности контейнера. Прогноз по рынку морских перевозок 2018-2023 г. Собственники контейнерного флота. Ведущие контейнерные перевозчики. Основные члены альянсов. Формирование ставок глобальных контейнерных перевозчиков.		1
9.	Перевозки рефрижераторных контейнеров	Грузы, перевозимые в рефрижераторных контейнерах. Размеры и типы рефрижераторных контейнеров. Особенности перевозок грузов в рефрижераторных контейнерах.		1
10.	Форвардинг	Принцип «одного окна» в форвардинге. Почему клиенты выбирают форвардера, а не прямого перевозчика. Классификация форвардеров. Глобальные форвардеры. Региональные форвардеры. Международная сеть независимых форвардеров. Форвардеры, аффилированные с грузовладельцем, терминалом или перевозчиком. Общая структура форвардинговой компании. Услуги, оказываемые форвардером. Структура форвардера, исходя из его специализации.		1
11.	Правовые основы работы форвардера	Чем руководствуется форвардер в РФ. Услуги транспортно – экспедиторские. Термины и определения. Услуги транспортно – экспедиторские. Общие требования. Экспедиторские услуги на железнодорожном транспорте. Общие требования. ГК РФ Глава 41. Транспортная экспедиция. Федеральный закон № 87 – ФЗ «О транспортно – экспедиторской деятельности». Постановление об утверждении правил транспортно –		1

		экспедиционной деятельности. Приказ Минтранса об утверждении порядка оформления и форм экспедиторских документов. ГК РФ Глава 25 Ответственность за нарушение обязательств. Договор транспортной экспедиции		
12.	Котировки форвардера	Уточнение терминологии котировок форвардера. Incoterms в котировках форвардера. СТQТ в котировках форвардера. Структура котировки форвардера.		1
13.	Продажа транспортных услуг	Ключевые стратегии продвижения. Актуальные модели продаж, плюсы и минусы. Каналы продаж. Принципы работы, стратегия. Планирование результатов продаж. Типы клиентов. Работа с возражениями. Примеры коммерческих предложений.		0,5

## 4.2. Практическая подготовка

### 4.2.1 Лабораторные работы

Не предусмотрены учебным планом

Таблица 4

### 4.2.2. Практические/семинарские занятия

№ п/п	Номер раздела (темы) дисциплины	Наименование и содержание практических занятий	Трудоемкость в часах	
			Очная	Заочная
1	Проведение расчетов по загрузке контейнера и вычисление необходимого количества партий груза	На основании индивидуального задания необходимо вычислить потребность в контейнерах, количество рейсов, необходимых для перевозки заданного груза исходя из ограничений на складах отправителя и получателя и ограничении места на одном рейсе.		1
2	Заполнения договора купли-продажи товара, договора на транспортно-экспедиторское обслуживание, Заключение договора перевозки	На основании заданных параметров заполнить договоры.		1
3	Оформление котировки от перевозчиков к экспедитору. Оформление котировки от экспедитора к клиенту.	Ознакомится со структурой и терминологией котировок. Научится делать котировки		1

4	Оформление поручения экспедитору	Научиться заполнять поручение экспедитору. Понять роль данного документа в договорном процессе		2
5	Оформление заявки на перевозку Подтверждение заявки на перевозку	Научиться заполнять заявку на перевозку. Понять роль данного документа в договорном процессе		1
6	Оформление экспедиторской расписки	Научиться заполнять экспедиторскую расписку. Понять роль данного документа в договорном процессе		1
7	Оформление VGM сертификата. Оформление поручение на погрузку экспортного груза	Научиться заполнять VGM сертификат и поручение на погрузку. Понять роль данного документа в транспортном процессе.		1

#### 4.2.3 Тренажерная подготовка

Не предусмотрена учебным планом

### 5. Самостоятельная работа

Таблица 5

№ п/п	Вид самостоятельной работы	Наименование работы и содержание
1	Курсовая работа	<p>«Документальное оформление экспортной перевозки и расчет загрузки контейнеров»</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Проведение расчетов по загрузке контейнера и вычисление необходимого количества партий груза</li> <li>2. Заполнения договора купли-продажи товара.</li> <li>3. Заполнение договора на транспортно-экспедиторское обслуживание</li> <li>4. Заключение договора перевозки</li> <li>5. Оформление котировки от перевозчиков к экспедитору</li> <li>6. Оформление котировки от экспедитора к клиенту</li> <li>7. Оформление поручения экспедитору</li> <li>8. Оформление заявки на перевозку</li> <li>9. Подтверждение заявки на перевозку</li> <li>10. Оформление экспедиторской расписки</li> <li>11. Оформление VGM сертификата</li> <li>12. Оформление поручение на погрузку экспортного груза.</li> </ol>

#### 5.2. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы

Таблица 6

№ п/п	Наименование работы, ее вид	Выходные данные	Автор(ы)
1	Коммерческая работа на водном транспорте. Методические указания по выполнению курсовой работы.	СПб.: Изд-во ГУМРФ им.адм.С.О.Макарова, 2019 г.	Берсенев А.И. Русинов И.А.

## 6. Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине

Приведен в обязательном приложении к рабочей программе.

## 7. Перечень основной, дополнительной учебной литературы и учебно-методической литературы для самостоятельной работы обучающихся, необходимой для освоения дисциплины

Таблица 7

### Перечень основной, дополнительной учебной литературы и учебно-методической литературы

Название	Автор	Вид издания (учебник, учебное пособие)	Место издания, издательство, год издания, кол-во страниц
<b>Основная литература</b>			
1. Коммерческая работа на внутреннем водном транспорте.	Сюхин Г.А. Шепелин Г.И.	Учебное пособие	Москва : Альтаир : МГАВТ, 2014. – 85 с. : ил. – Режим доступа: по подписке. – URL: <a href="http://biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=429801">http://biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=429801</a>
2. Коммерческо-правовое регулирование перевозок грузов на внутреннем водном транспорте Российской Федерации	Сюхин, Г.А.	Учебное пособие	Москва : Альтаир : МГАВТ, 2007. – 68 с. – Режим доступа: по подписке. – URL: <a href="http://biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=429802">http://biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=429802</a>
3. Управление качеством работ и услуг на водном транспорте	Шепелин, Г.И.	Учебное пособие	Москва : Альтаир : МГАВТ, 2009. – 105 с. : табл., схем. – Режим доступа: по подписке. – URL: <a href="http://biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=429790">http://biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=429790</a>
<b>Дополнительная литература</b>			
1. Правила плавания по внутренним водным путям Российской Федерации		Электронный ресурс	Новосибирск : Сибирское университетское издательство, 2007. – 48 с. – Режим доступа: по подписке. – URL: <a href="http://biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=57361">http://biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=57361</a>



2. Торговая политика и значение вступления в ВТО для развития России и стран СНГ	ред. Д.Г. Тарр	Руководство: практическое пособие	Москва : Весь Мир, 2006. – 587 с. – Режим доступа: по подписке. – URL: <a href="http://biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=128409">http://biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=128409</a>
--	----------------	-----------------------------------	--

## 8. Перечень современных профессиональных баз данных и информационных справочных систем (при наличии)

Таблица 7

Перечень современных профессиональных баз данных и информационных справочных систем

№ п/п	Наименование информационного ресурса	Ссылка на информационный ресурс
1	Сайты органов государственного управления морским транспортом	<a href="http://www.mintrans.ru">http://www.mintrans.ru</a> , <a href="http://www.rosmorport.ru">http://www.rosmorport.ru</a>
2	Сайты портов, судоходных и др. транспортных компаний	<a href="http://www.seaport.ru">http://www.seaport.ru</a> , <a href="http://www.scf-group.com">http://www.scf-group.com</a>

## 9. Перечень лицензионного и свободно распространяемого программного обеспечения

Таблица 8

Перечень лицензионного и свободно распространяемого программного обеспечения

№ п/п	Наименование информационной технологии/программного продукта	Назначение (базы и банки данных, тестирующие программы, практикум, деловые игры и т.д.)	Тип продукта (полная лицензионная версия, учебная версия, демоверсия и т.п.)
1.	Система дистанционного обучения "Фарватер" на базе платформы Moodle	Система дистанционного обучения	GNU GPL

В процессе освоения дисциплины используются универсальные офисные прикладные программы и средства ИКТ: текстовые процессоры, программы подготовки презентаций, глобальная сеть Интернет, предоставляющая возможность мгновенного доступа к информационным ресурсам: электронным библиотекам, базам данных и мультимедийным документам.

## 10. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине

Таблица 9

### Описание материально-технической базы

№ п/п	Наименование специальных	Оснащенность специальных	Перечень лицензионного программного обеспечения.
-------	--------------------------	--------------------------	--

	помещений и помещений для самостоятельной работы	помещений и помещений для самостоятельной работы	Реквизиты подтверждающего документа
1	Архангельская обл., г.Котлас, ул.Заполярная, д.19, кабинет № 215 «Общегуманитарные и социально-экономические дисциплины. Социально-экономические дисциплины. Общеобразовательные дисциплины»	Доступ в Интернет. Комплект учебной мебели (столы, стулья, доска). Стенды, компьютер в сборе (системный блок (Intel Celeron 1,8 GHz, 1 Gb), монитор Samsung 793DF ЭЛТ, клавиатура, мышь) – 1 шт., локальная компьютерная сеть, телевизор Rolsen 29» ЭЛТ – 1 шт., видеомагнитофон Samsung – 1 шт., учебно-наглядные пособия	Microsoft Windows XP Professional (контракт №323/08 от 22.12.2008 г. ИП Кабаков Е.Л.); Kaspersky Endpoint Security (контракт №311/2015 от 14.12.2015); Libre Office (текстовый редактор Writer, редактор таблиц Calc, редактор презентаций Impress и прочее) (распространяется свободно, лицензия GNU LGPL v3+, The Document Foundation); PDF-XChange Viewer (распространяется бесплатно, Freeware, лицензия EULA V1-7.x., Tracker Software Products Ltd); AIMP (распространяется бесплатно, Freeware для домашнего и коммерческого использования, Artem Izmaylov); XnView (распространяется бесплатно, Freeware для частного некоммерческого или образовательного использования, XnSoft); Media Player Classic - Home Cinema (распространяется свободно, лицензия GNU GPL, MPC-HC Team); Mozilla Firefox (распространяется свободно, лицензия Mozilla Public License и GNU GPL, Mozilla Corporation); 7-zip (распространяется свободно, лицензия GNU LGPL, правообладатель Igor Pavlov)); Adobe Flash Player (распространяется свободно, лицензия ADOBE PCSLA, правообладатель Adobe Systems Inc.).
2	Архангельская обл., г. Котлас, ул. Спортивная, д. 18 Кабинет № 301-а «Гуманитарных и социальных дисциплин»	Доступ в Интернет. Комплект учебной мебели (столы, стулья, доска); проектор Acer X1210K DLP, ноутбук Dell Latitude 110L, экран, учебно-наглядные пособия	Windows XP Professional (MSDN AA Developer Electronic Fulfillment (Договор №09/2011 от 13.12.2011)); MS Office 2007: Word, Excel, PowerPoint (Лицензия (гос. Контракт № 48-158/2007 от 11.10.2007)); Yandex Браузер (распространяется свободно, лицензия BSD License, правообладатель ООО «ЯНДЕКС»);

			Adobe Acrobat Reader (распространяется свободно, лицензия ADOBE PCSLA, правообладатель Adobe Systems Inc.).
--	--	--	---

Составитель: К.э.н. Ковалева Е.Н.

Зав. кафедрой: к.т.н. О.В.Шергина

Рабочая программа рассмотрена на заседании кафедры  
естественнонаучных и технических дисциплин  
и утверждена на 2023/2024 учебный год

Протокол № 9 от 16 июня 2023 г.

Зав. кафедрой:  / Шергина О.В./



**ФЕДЕРАЛЬНОЕ АГЕНТСТВО МОРСКОГО И РЕЧНОГО  
ТРАНСПОРТА**

**Федеральное бюджетное образовательное учреждение  
высшего профессионального образования**

**«Государственный университет морского и речного флота  
имени адмирала С.О. Макарова»**

**Котласский филиал ФГБОУ ВО «ГУМРФ имени адмирала С.О.  
Макарова»**

---

Кафедра естественнонаучных и технических дисциплин

**ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ**

по дисциплине **Коммерческая работа на водном транспорте**  
(приложение к рабочей программе дисциплины)

Направление подготовки 23.03.01 Технология транспортных процессов

Направленность (профиль) Организация перевозок и управление на водном транспорте

Уровень высшего образования бакалавриат

Форма обучения заочная

Котлас  
2023

## 1. Перечень компетенций и этапы их формирования в процессе освоения дисциплины

Рабочей программой дисциплины Управление финансами судоходных компаний и портов предусмотрено формирование следующих компетенций.

Таблица 1

### Перечень компетенций и этапы их формирования в процессе освоения дисциплины

Код и наименование компетенции	Код и наименование индикатора достижения компетенции	Планируемые результаты обучения по дисциплине
ПК-4 Способен рассчитывать количественные и качественные показатели эксплуатационной деятельности организации транспорта	ПК-4.1 Оценка степени рационально организованного процесса взаимодействия всех транспортных подразделений и предприятий с целью обеспечения высокого качества перевозок при наиболее экономичном использовании технических средств	<p><i>Знать</i> принципы, методы, термины и понятия коммерческой работы; правовые основы коммерческой деятельности, организационно-правовые формы коммерческих компаний; правовое регулирование договоров, их виды и формы, структуру и содержание. Порядок заключения и распоряжения, ответственность за ненадлежащее исполнение договорных обязательств;</p> <p><i>Уметь</i> подбирать требуемые условия Инкотермс для международных договоров купли-продажи товара.</p> <p><i>Владеть</i> основами продаж транспортных услуг,</p>
	ПК-4.2 Производство эксплуатационных расчетов основных показателей рейсов судов и производства погрузо-разгрузочных работ, планирование эксплуатационной работы судоходных компаний и морских портов	<p><i>Знать</i>; деловой документооборот, роль и значение коносамента в морских перевозках и международной торговле; теоретические основы и правовое регулирование агентской, экспедиторской и посреднической деятельности; терминологию ИНКОТЕРМС, крупнейшие контейнерные линии мира, крупнейших форвардеров мира, законодательство, регулирующее транспортно-экспедиторскую деятельность, основные типы контейнеров, особенности перевозок грузов в контейнерах, структуру международного договора купли-продажи товара и роль Инкотермс в нем.</p> <p><i>Уметь</i> рассчитывать загрузку стандартных контейнеров генеральным грузом.</p> <p><i>Владеть</i> терминологией линейных контейнерных перевозок,</p>

		терминологией СТQT.
	ПК-4.3 Идентификация, формулирование и решение технических и технологических проблем в области технологии, организации, планирования и управления технической и коммерческой эксплуатацией систем водного транспорта	<p><i>Знать</i> виды договоров перевозки, функции коносамента, типы коносамента; структуру формирования ставок линейных перевозчиков; классификацию форвардеров, структуру котировок форвардеров, особенности перевозки рефгрузов, основы продаж транспортно-экспедиторских услуг.</p> <p><i>Уметь</i> вести деловую переписку; заключать договоры, оформлять сделки, оформлять котировки,</p> <p><i>Владеть</i> терминологией Инкотемс.</p>

## 2. Паспорт фонда оценочных средств для проведения текущей и промежуточной аттестации обучающихся

Таблица 2

Оценочные средства для проведения текущей и промежуточной аттестации обучающихся

№ п/п	Контролируемые разделы (темы) дисциплины	Код контролируемой компетенции (или ее части)	Наименование оценочного средства
1	Сделка. Виды сделок. Понятие договора. Классификация договоров	ПК-4.3	Курсовая работа, экзамен
2	Преамбула договора. Предмет договора. Права и обязанности сторон. Ответственность сторон. Порядок расчетов. Дополнительные условия договора. Прочие условия договора. Заключительная часть договора. Принцип свободы договора. Разновидности условий договор. Договорный процесс.	ПК-4.2	Курсовая работа, экзамен.
3	Внешнеторговый контракт. Виды внешнеторговых контрактов. Международный договор купли-продажи товара. Признаки международного договора купли-продажи. Структура и содержание договора международной купли-продажи товаров. Преамбула договора. Предмет договора. Количественные и качественные характеристики товара. Срок и дата поставки товаров. Базисные условия поставки (Incoterms). EXW. FCA. FAS. FOB. CFR. CIF. CPT. CIP. DAP.	ПК-4.1	Курсовая работа, экзамен

	<p>DAT. DDP. Цена и общая сумма договора. Условия платежа. Порядок отгрузки и условия сдачи – приемки. Гарантии. Рекламации и санкции. Условия страхования. Условия упаковки и маркировки. Штрафные санкции. Форс-мажор. Арбитражная оговорка. Заключительная часть договора.</p>		
4	<p>Виды договоров перевозки. Договор перевозки грузов. Договор перевозки пассажиров. Договор фрахтования. Договор об организации перевозок. Международное законодательство. Виды судоходства. Принципы работы в перевозках.</p>	ПК-4.1	экзамен
5	<p>Обязательные реквизиты коносамента. Функции коносамента. Коносамент как доказательство наличия договора морской перевозки. Товарораспорядительная функция коносамента. Обратная функция коносамента. Коносамент как расписка перевозчика в приеме груза. Специальные формы коносаментов.</p>	ПК-4.2	Курсовая работа, экзамен
6	<p>Оформление линейного коносамента. Оговорки в линейном коносаменте. Выдача и прием коносаментов перевозчиком. Условия линейного коносамента (определения).</p>	ПК-4.2	Курсовая работа, экзамен
7	<p>Понятие линейного агента. Функции линейного агента. Сбор фрахта от имени и по поручению принципала. Оформление коносаментов, грузовых и фрахтовых манифестов. Мониторинг контейнерного и ро – ро оборудования. Сбор демереджа и детеншена. Агентское вознаграждение. Процедура выдачи груза получателю. Ставки и котировки.</p>	ПК-4.3	экзамен
8	<p>Преимущества контейнерных перевозок. Типы контейнеров. Паспорт безопасности контейнера. Прогноз по рынку морских перевозок 2018-2023 г. Собственники контейнерного флота. Ведущие контейнерные перевозчики. Основные члены альянсов. Формирование ставок глобальных</p>	ПК-4.1 ПК-4.3	экзамен

	контейнерных перевозчиков.		
9	Грузы, перевозимые в рефрижераторных контейнерах. Размеры и типы рефрижераторных контейнеров. Особенности перевозок грузов в рефрижераторных контейнерах.	ПК-4.1	экзамен
10	Принцип «одного окна» в форвардинге. Почему клиенты выбирают форвардера, а не прямого перевозчика. Классификация форвардеров. Глобальные форвардеры. Региональные форвардеры. Международная сеть независимых форвардеров. Форвардеры, аффилированные с грузовладельцем, терминалом или перевозчиком. Общая структура форвардинговой компании. Услуги, оказываемые форвардером. Структура форвардера, исходя из его специализации.	ПК-4.2	экзамен
11	Чем руководствуется форвардер в РФ. Услуги транспортно – экспедиторские. Термины и определения. Услуги транспортно – экспедиторские. Общие требования. Экспедиторские услуги на железнодорожном транспорте. Общие требования. ГК РФ Глава 41. Транспортная экспедиция. Федеральный закон № 87 – ФЗ «О транспортно – экспедиторской деятельности». Постановление об утверждении правил транспортно – экспедиционной деятельности. Приказ Минтранса об утверждении порядка оформления и форм экспедиторских документов. ГК РФ Глава 25 Ответственность за нарушение обязательств. Договор транспортной экспедиции.	ПК-4.2	экзамен
12	Уточнение терминологии котировок форвардера. Incoterms в котировках форвардера. STQT в котировках форвардера. Структура котировки форвардера.	ПК-4.3	экзамен
13	Ключевые стратегии продвижения. Актуальные модели продаж, плюсы и минусы. Каналы продаж. Принципы работы, стратегия. Планирование результатов продаж. Типы клиентов.	ПК-4.1	экзамен



	Работа с возражениями. Примеры коммерческих предложений.		
--	--	--	--

Таблица 3

Критерии оценивания результата обучения по дисциплине и шкала оценивания по дисциплине

Результат обучения по дисциплине	Критерии оценивания результата обучения по дисциплине и шкала оценивания по дисциплине				Процедура оценивания
	2	3	4	5	
	<b>неудовлетворительно</b>	<b>удовлетворительно</b>	<b>хорошо</b>	<b>отлично</b>	
<p><b>ПК-4.1</b> Знать: принципы, методы, термины и понятия коммерческой работы; правовые основы коммерческой деятельности, организационно-правовые формы коммерческих компаний; правовое регулирование договоров, их виды и формы, структуру и содержание. Порядок заключения и распоряжения, ответственность за ненадлежащее исполнение договорных обязательств.</p>	<p>Отсутствие знаний или фрагментарные представления о принципах, методах, терминах и понятиях коммерческой работы; правовых основах коммерческой деятельности, организационно-правовых формах коммерческих компаний; о правовом регулировании договоров, их видах и формах, структуре и содержании; о порядке заключения и распоряжения, ответственности за ненадлежащее исполнение договорных обязательств;</p>	<p>Неполные представления о принципах, методах, терминах и понятиях коммерческой работы; правовых основах коммерческой деятельности, организационно-правовых формах коммерческих компаний; о правовом регулировании договоров, их видах и формах, структуре и содержании; о порядке заключения и распоряжения, ответственности за ненадлежащее исполнение договорных обязательств;</p>	<p>Сформированные, но содержащие отдельные пробелы представления о принципах, методах, терминах и понятиях коммерческой работы; правовых основах коммерческой деятельности, организационно-правовых формах коммерческих компаний; о правовом регулировании договоров, их видах и формах, структуре и содержании; о порядке заключения и распоряжения, ответственности за ненадлежащее исполнение договорных обязательств;</p>	<p>Сформированные систематические представления о принципах, методах, терминах и понятиях коммерческой работы; правовых основах коммерческой деятельности, организационно-правовых формах коммерческих компаний; о правовом регулировании договоров, их видах и формах, структуре и содержании; о порядке заключения и распоряжения, ответственности за ненадлежащее исполнение договорных обязательств;</p>	<p>Курсовая работа, индивидуальный устный опрос, экзамен</p>

	<i>ности за ненадлежащее исполнение договорных обязательств</i>	<i>в</i>	<i>жащее исполнение договорных обязательств</i>	<i>исполнение договорных обязательств</i>	
<i>ПК-4.1 Уметь: подбирать требуемые условия Инкотермс для международных договоров купли-продажи товара.</i>	<i>Отсутствие умений или фрагментарные умения подбирать требуемые условия Инкотермс для международных договоров купли-продажи товара.</i>	<i>В целом удовлетворительные, но не систематизированные умения подбирать требуемые условия Инкотермс для международных договоров купли-продажи товара.</i>	<i>В целом удовлетворительные, но содержащие отдельные пробелы умения подбирать требуемые условия Инкотермс для международных договоров купли-продажи товара.</i>	<i>Сформированные умения использовать подбирать требуемые условия Инкотермс для международных договоров купли-продажи товара.</i>	<i>Курсовая работа, индивидуальный устный опрос.</i>
<i>ПК-4.1 Владеть: основами продаж транспортных услуг.</i>	<i>Отсутствие владения или фрагментарные владения основами продаж транспортных услуг</i>	<i>В целом удовлетворительные, но не систематизированные владения основами продаж транспортных услуг</i>	<i>В целом удовлетворительные, но содержащее отдельные пробелы владения основами продаж транспортных услуг</i>	<i>Сформированные владения основами продаж транспортных услуг</i>	<i>Курсовая работа, индивидуальный устный опрос, экзамен.</i>
<i>ПК-4.2 Знать: деловой документооборот, роль и значение коносамента в морских перевозках и международной торговле; теоретические основы и правовое регулирование агентской, экспедиторской</i>	<i>Отсутствие знаний или фрагментарные представления о деловой документообороте, роли и значении коносамента в морских перевозках и международной торговле;</i>	<i>Неполные представления о деловой документообороте, роли и значении коносамента в морских перевозках и международной торговле; теоретических основах и правовом регулировании</i>	<i>Сформированные, но содержащие отдельные пробелы представления о деловой документообороте, роли и значении коносамента в морских перевозках и международной торговле;</i>	<i>Сформированные систематические представления о деловой документообороте, роли и значении коносамента в морских перевозках и международной торговле; теоретичес</i>	<i>Индивидуальный устный опрос, экзамен</i>

<p><i>и посреднической деятельности; терминологию ИНКОТЕРМС, крупнейшие контейнерные линии мира, крупнейших форвардеров мира, законодательство, регулирующее транспортно-экспедиторскую деятельность, основные типы контейнеров, особенности перевозок грузов в контейнерах, структуру международного договора купли-продажи товара и роль Инкотермс в нем.</i></p>	<p><i>теоретических основах и правовом регулировании и агентской, экспедиторской и посреднической деятельности; о терминологии и ИНКОТЕРМС, крупнейших контейнерных линиях мира, крупнейших форвардеров мира, о законодательстве, регулирующей транспортно-экспедиторскую деятельность, об основных типах контейнеров, особенностях перевозок грузов в контейнерах, о структуре международного договора купли-продажи товара и роли Инкотермс в нем</i></p>	<p><i>и агентской, экспедиторской и посреднической деятельности; о терминологии и ИНКОТЕРМС, крупнейших контейнерных линиях мира, крупнейших форвардеров мира, о законодательстве, регулирующей транспортно-экспедиторскую деятельность, об основных типах контейнеров, особенностях перевозок грузов в контейнерах, о структуре международного договора купли-продажи товара и роли Инкотермс в нем</i></p>	<p><i>теоретических основах и правовом регулировании и агентской, экспедиторской и посреднической деятельности; о терминологии и ИНКОТЕРМС, крупнейших контейнерных линиях мира, крупнейших форвардеров мира, о законодательстве, регулирующей транспортно-экспедиторскую деятельность, об основных типах контейнеров, особенностях перевозок грузов в контейнерах, о структуре международного договора купли-продажи товара и роли Инкотермс в нем</i></p>	<p><i>ких основах и правовом регулировании и агентской, экспедиторской и посреднической деятельности; о терминологии и ИНКОТЕРМС, крупнейших контейнерных линиях мира, крупнейших форвардеров мира, о законодательстве, регулирующей транспортно-экспедиторскую деятельность, об основных типах контейнеров, особенностях перевозок грузов в контейнерах, о структуре международного договора купли-продажи товара и роли Инкотермс в нем</i></p>	
---	---	--	---	---	--

<p>ПК-4.2 Уметь: рассчитывать загрузку стандартных контейнеров генеральным грузом.</p>	<p>Отсутствие умений или фрагментар ные умения рассчитыва ть загрузку стандартны х контейнеров генеральным грузом.</p>	<p>В целом удовлетвори тельные, но не систематиз ированные умения рассчитыва ть загрузку стандартны х контейнеров генеральным грузом..</p>	<p>В целом удовлетвори тельные, но содержащие отдельные пробелы умения рассчитыва ть загрузку стандартны х контейнеров генеральным грузом.</p>	<p>Сформирова нные умения рассчитыва ть загрузку стандартны х контейнеров генеральным грузом.</p>	<p>Курсовая работа, индивидуальн ый устный опрос, экзамен</p>
<p>ПК-4.2 Владеть: терминологией линейных контейнерных перевозок, терминологией СТQT.</p>	<p>Отсутствие владения или фрагментар ные владения терминологи ей линейных контейнерн ых перевозок, терминологи ей СТQT</p>	<p>В целом удовлетвори тельные, но не систематиз ированные владения терминологи ей линейных контейнерн ых перевозок, терминологи ей СТQT</p>	<p>В целом удовлетвори тельные, но содержащие отдельные пробелы владения терминологи ей линейных контейнерн ых перевозок, терминологи ей СТQT</p>	<p>Сформирова нные владения терминологи ей линейных контейнерн ых перевозок, терминологи ей СТQT</p>	<p>Курсовая работа, индивидуальн ый устный опрос, экзамен</p>
<p>ПК-4.3 Знать: виды договоров перевозки, функции коносамен та, типы коносамент а; структуру формирования ставок линейных перевозчиков; классификацию форвардеров, структуру котировок форвардеров, особенности перевозки рефгрузов, основы продаж транспортно- экспедиторских</p>	<p>Отсутствие знаний или фрагментар ные представлен ия о видах договоров перевозки, функциях коносамент а, типах коносамент а; структуре формирован ия ставок линейных перевозчиков ; классификац ии форвардеров , структуре котировок форвардеров , структуре</p>	<p>Неполные представлен ия о видах договоров перевозки, функциях коносамент а, типах коносамент а; структуре формирован ия ставок линейных перевозчиков ; классификац ии форвардеров , структуре котировок форвардеров , структуре особенности</p>	<p>Сформирова нные, но содержащие отдельные пробелы представлен ия о видах договоров перевозки, функциях коносамент а, типах коносамент а; структуре формирован ия ставок линейных перевозчиков ; классификац ии форвардеров , структуре</p>	<p>Сформирова нные систематич еские представлен ия о видах договоров перевозки, функциях коносамент а, типах коносамент а; структуре формирован ия ставок линейных перевозчиков ; классификац ии форвардеров , структуре котировок</p>	<p>Курсовая работа, индивидуальн ый устный опрос, экзамен</p>

услуг.	котировок форвардеров, особенность перевозки рефгрузов, основах продаж транспортно-экспедиторских услуг	х перевозки рефгрузов, основах продаж транспортно-экспедиторских услуг	котировок форвардеров, особенность перевозки рефгрузов, основах продаж транспортно-экспедиторских услуг	форвардеров, особенность перевозки рефгрузов, основах продаж транспортно-экспедиторских услуг	
ПК-4..3 Уметь: вести деловую переписку; заключать договоры, оформлять сделки, оформлять котировки.	Отсутствие умений или фрагментарные умения: вести деловую переписку; заключать договоры, оформлять сделки, оформлять котировки	В целом удовлетворительные, но не систематизированные умения: вести деловую переписку; заключать договоры, оформлять сделки, оформлять котировки.	В целом удовлетворительные, но содержащие отдельные пробелы умения: вести деловую переписку; заключать договоры, оформлять сделки, оформлять котировки	Сформированные умения: вести деловую переписку; заключать договоры, оформлять сделки, оформлять котировки	Курсовая работа, индивидуальный устный опрос, экзамен
ПК-4..3 Владеть: терминологией Инкотемс.	Отсутствие владения или фрагментарные владения терминологией Инкотемс	В целом удовлетворительные, но не систематизированные владения терминологией Инкотемс.	В целом удовлетворительные, но содержащее отдельные пробелы владения терминологией Инкотемс.	Сформированные владения терминологией Инкотемс	Курсовая работа, индивидуальный устный опрос, экзамен

## ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ

### 4.2. Вид текущего контроля – индивидуальный устный опрос.

Примерный перечень вопросов и тем для устного опроса.

Вопросы к устному опросу на лекции №12

- 1) Что такое договор?

- 2) Общая классификация договоров
- 3) Перечислите из каких частей состоит договор (8 пунктов)
- 4) Как называются условия договора, достижение соглашения по которым необходимо для признания договора заключенным?
- 5) Что такое «оферта»?
- 6) Что такое «акцепт»?
- 7) Что такое «внешнеторговый контракт»?
- 8) Какой конвенцией регламентируются международные договоры купли-продажи товара(МДКПТ)?
- 9) Что такое «базисные условия поставки» в МДКПТ?
- 10) Как расшифровывается термин EXW и что он означает?
- 11) Как расшифровывается термин FCA и что он означает?
- 12) Как расшифровывается термин FAS и что он означает?
- 13) Как расшифровывается термин FOB и что он означает?
- 14) Как расшифровывается термин CFR и что он означает?
- 15) Как расшифровывается термин CIF и что он означает?
- 16) Как расшифровывается термин CPT и что он означает?
- 17) Как расшифровывается термин CIP и что он означает?
- 18) Как расшифровывается термин DAP и что он означает?
- 19) Как расшифровывается термин DAT и что он означает?
- 20) Как расшифровывается термин DDP и что он означает?
- 21) Что такое цена товара в МДКПТ?
- 22) Как сформулировано понятие договора перевозки в ст. 785 ГК РФ?
- 23) Как сформулировано определение договора фрахтования в ст. 787 ГК РФ?
- 24) В чем различие между Гаагскими Правилами, Правилами Гаага-Визби и Брюссельской конвенцией?
- 25) Какими законами, кодексами и конвенциями регламентируется договор морской перевозки в российском законодательстве?
- 26) Какими законами, кодексами и конвенциями регламентируется договор морской перевозки в международном законодательстве?
- 27) Как формулируется понятие договора морской перевозке в КТМ РФ?
- 28) Что такое Common Carrier?
- 29) Что такое Privat Carrier?
- 30) Сформулируйте принцип работы в линейных перевозках.
- 31) Сформулируйте принцип работы в трамповых перевозках.
- 32) Как коносамент связан с договором морской перевозки?
- 33) Что является офертой и акцептом по договору морской линейной перевозки с точки зрения российского права?
- 34) Что может являться офертой и акцептом по договору морской линейной перевозки с точки зрения законодательства иностранных государств?
- 35) Назовите 3 функции коносамента
- 36) В чем состоит функция коносамента как товарораспорядительного документа?
- 37) Назовите три вида коносамента с точки зрения получателя
- 38) Что такое бортовой и небортовой коносамент?
- 39) Какие данные могут наноситься от руки на лицевую сторону коносамента?

- 40) В чем суть оговорки shipped on board и received for shipment?
- 41) Что такое оговорка в коносаменте?
- 42) В чем суть оговорок freight prepaid и freight collect?
- 43) Что означает оговорка STC?
- 44) Кто такой линейный агент (определение)?
- 45) Что такое демередж (контейнера)?
- 46) Что такое детеншен (контейнера)?
- 47) Что такое комбинированный демередж\детеншен (контейнера)?
- 48) Функции линейного агента
- 49) Какие термины используются морским линейным перевозчиком для обозначения условий котировки?
- 50) Что такое THC's, BAF, CAF, ISPS?
- 51) Почему нельзя использовать термины Инкотерм для обозначения условий котировки линейного перевозчика?
- 52) Назовите внешние размеры 20' dc, а также gross weight «тяжелого» и «легкого» 20' dc контейнера.
- 53) Назовите внешние размеры 40' dc, а также его gross weight.
- 54) Назовите внешние размеры 40' HC, а также gross weight «тяжелого» и «легкого» 40' HC контейнера.
- 55) Назовите размеры стандартного поддона и европаллеты.
- 56) Что такое табличка КБК и как часто ее нужно переосвидетельствовать?
- 57) Что такое номер и префикс контейнера, из каких знаков он состоит и что по нему можно определить?
- 58) Как называется навесное оборудование для рефконтейнеров?
- 59) Назовите 10 самых крупных контейнерных перевозчиков по состоянию на сентябрь 2018
- 60) Объясните, как формируются ставки линейного перевозчика

#### Вопросы у устному опросу на лекции № 24

- 1) Какие грузы перевозят в рефрижераторных контейнерах?
- 2) Какую температуру поддерживает стандартный рефрижераторный контейнер?
- 3) Назовите наиболее распространенные типоразмеры рефрижераторных контейнеров?
- 4) Какая тенденция наблюдается в объемах реф перевозок рефсудами и рефконтейнерами в 2006-2018 годах?
- 5) Назовите 5 контейнерных линий – лидеров глобальных перевозок в рефконтейнерах.
- 6) Какие показатели поддерживает рефконтейнер, кроме температурных показателей?
- 7) За какой срок рефконтейнер может понизить температуру 20 тонн груза с +5С до -18С?
- 8) Что такое РТИ?
- 9) Что такое GENSET?
- 10) Назовите 10 крупнейших портов мира по объемам экспорта рефгрузов.
- 11) Что такое «форвардинг»?
- 12) Кто такой «форвардер»?
- 13) Что такое «принцип одного окна в форвардинге»?
- 14) Почему клиенты выбирают форвардера, а не прямого перевозчика?

- 15) Какие виды форвардеров вы знаете?
- 16) Назовите 7 крупнейших глобальных форвардеров мира по оборотам (по статистике за 2017 год)
- 17) Назовите 7 крупнейших глобальных форвардеров мира по объемам FCL (по статистике за 2017 год)
- 18) Назовите 3 крупнейших глобальных форвардера мира по объемам LCL (по статистике за 2017 год)
- 19) Назовите виды услуги, оказываемые глобальными форвардерами (по типу перевозок)
- 20) Что такое FCL, LCL, FTL, LTL, VAS, Customs clearance, HR, IT, accounting, back office, cross dock, project shipments?
- 21) Какова исковая давность для требований, вытекающих из договора транспортной экспедиции ?
- 22) Кто имеет право на предъявление экспедитору претензии и иска по договору ТЭ?
- 23) В какие сроки экспедитор обязан рассмотреть претензию и уведомить заявителя об удовлетворении или отклонении претензии ?
- 24) Перечислите какими законами, приказами, ГОСТами и постановлениями правительства регулируется транспортно-экспедиторская деятельность в РФ?
- 25) Какие убытки покрывает и какие штрафы выплачивает сторона договора ТЭ при одностороннем отказе от исполнения договора?
- 26) Какую ответственность несет клиент за несвоевременную уплату вознаграждения экспедитору и несвоевременное возмещение понесенных им в интересах клиента расходов?
- 27) Какова ответственность экспедитора по договору ТЭ, если экспедитор докажет, что нарушение обязательства вызвано ненадлежащим исполнением договоров перевозки?
- 28) В каких случаях экспедитор вправе не приступать к исполнению обязанностей, предусмотренных договором транспортной экспедиции?
- 29) Что такое «поручение экспедитору» и зачем оно нужно?
- 30) Что такое «экспедиторская расписка» и зачем она нужна?
- 31) Что такое «складская расписка» и зачем она нужна?
- 32) Перечислите документы, которые должен использовать экспедитор и клиент в соответствии с постановлением правительства РФ от 8 сентября 2006 года номер 554 «об утверждении правил транспортно-экспедиционной деятельности»
- 33) О чем говорит статья 25 ГК РФ?
- 34) Что такое договор ТЭО (определение)?
- 35) Дайте определение понятию Клиент и Экспедитора в договоре ТЭО
- 36) Опишите схему взаимодействия клиента и экспедитора по договору ТЭО
- 37) Сформулируйте предмет договора в договоре ТЭО
- 38) Может ли экспедитор удерживать груз клиента в целях обеспечения обязательств по договору ТЭО?
- 39) В каких случаях груз клиента считается утраченным экспедитором?
- 40) В каких случаях экспедитор обязан возместить клиенту упущенную выгоду клиенту?
- 41) Какова ответственность экспедитора за утрату, недостачу или повреждение (порчу) груза при оказании экспедиционных услуг, связанных с перевозками грузов в международном сообщении?



- 42) Каков предел ответственности экспедитора за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязанностей, предусмотренных договором транспортной экспедиции при оказании экспедиционных услуг, связанных с перевозками грузов в международном сообщении, и использовании при этом соответствующих экспедиторских документов?
- 43) Чем Incoterms отличается от СТQТ?
- 44) Дайте определение термину Door (СТQТ)
- 45) Дайте определение термину LI (СТQТ)
- 46) Дайте определение термину FI (СТQТ)
- 47) Дайте определение термину LO (СТQТ)
- 48) Дайте определение термину FO (СТQТ)
- 49) Дайте определение термину CFS (СТQТ)
- 50) Дайте определение термину CY (СТQТ)
- 51) Дайте определение термину FOR (СТQТ)
- 52) Дайте определение термину RR (СТQТ)
- 53) Опишите структуру котировки форвардера
- 54) Что означает оговорка subject to в котировке форвардера?
- 55) Кто такой КАМ? Что такое KPI? Что такое CRM?
- 56) Перечислите шаги форвардера к пониманию клиента при процессе продаж
- 57) Расскажите что такое SWOT анализ и закон Парето.
- 58) Что такое воронка продаж (sales pipeline) и как она работает?
- 59) Перечислите этапы привлечения нового клиента
- 60) Кто такие Inside sales и outside sales?

## КРИТЕРИИ ОЦЕНИВАНИЯ ОТВЕТОВ ПО УСТНОМУ ОПРОСУ

Таблица 4

Шкала оценивания	Показатели
<b>зачтено</b>	– свободное владение материалом; – правильные определения основные понятий.
<b>незачтено</b>	– незнание большей части материала, большое количество ошибок в ответах; – беспорядочное и неуверенное изложение материала.

### 5. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ

#### 5.1. Вид промежуточной аттестации – устный экзамен

##### Перечень вопросов к экзамену

- 1) Что такое договор?
- 2) Общая классификация договоров
- 3) Перечислите из каких частей состоит договор (8 пунктов)
- 4) Как называются условия договора, достижение соглашения по которым необходимо для признания договора заключенным?
- 5) Что такое «оферта»?
- 6) Что такое «акцепт»?
- 7) Что такое «внешнеторговый контракт»?
- 8) Какой конвенцией регламентируются международные договоры купли-продажи товара(МДКПТ)?
- 9) Что такое «базисные условия поставки» в МДКПТ?
- 10) Как расшифровывается термин EXW и что он означает?
- 11) Как расшифровывается термин FCA и что он означает?
- 12) Как расшифровывается термин FAS и что он означает?
- 13) Как расшифровывается термин FOB и что он означает?
- 14) Как расшифровывается термин CFR и что он означает?
- 15) Как расшифровывается термин CIF и что он означает?
- 16) Как расшифровывается термин CPT и что он означает?
- 17) Как расшифровывается термин CIP и что он означает?
- 18) Как расшифровывается термин DAP и что он означает?
- 19) Как расшифровывается термин DAT и что он означает?
- 20) Как расшифровывается термин DDP и что он означает?
- 21) Что такое цена товара в МДКПТ?
- 22) Как сформулировано понятие договора перевозки в ст. 785 ГК РФ?
- 23) Как сформулировано определение договора фрахтования в ст. 787 ГК РФ?
- 24) В чем различие между Гаагскими Правилами, Правилами Гаага-Визби и Брюссельской конвенцией?
- 25) Какими законами, кодексами и конвенциями регламентируется договор морской перевозки в российском законодательстве?
- 26) Какими законами, кодексами и конвенциями регламентируется договор морской перевозки в международном законодательстве?
- 27) Как формулируется понятие договора морской перевозке в КТМ РФ?

- 28) Что такое Common Carrier?
- 29) Что такое Privat Carrier?
- 30) Сформулируйте принцип работы в линейных перевозках.
- 31) Сформулируйте принцип работы в трамповых перевозках.
- 32) Как коносамент связан с договором морской перевозки?
- 33) Что является офертой и акцептом по договору морской линейной перевозки с точки зрения российского права?
- 34) Что может являться офертой и акцептом по договору морской линейной перевозки с точки зрения законодательства иностранных государств?
- 35) Назовите 3 функции коносамента
- 36) В чем состоит функция коносамента как товарораспорядительного документа?
- 37) Назовите три вида коносамента с точки зрения получателя
- 38) Что такое бортовой и небортовой коносамент?
- 39) Какие данные могут наноситься от руки на лицевую сторону коносамента?
- 40) В чем суть оговорки shipped on board и received for shipment?
- 41) Что такое оговорка в коносаменте?
- 42) В чем суть оговорок freight prepaid и freight collect?
- 43) Что означает оговорка STC?
- 44) Кто такой линейный агент (определение)?
- 45) Что такое демередж (контейнера)?
- 46) Что такое детеншен (контейнера)?
- 47) Что такое комбинированный демередж\детеншен (контейнера)?
- 48) Функции линейного агента
- 49) Какие термины используются морским линейным перевозчиком для обозначения условий котировки?
- 50) Что такое THCs, BAF, CAF, ISPS?
- 51) Почему нельзя использовать термины Инкотерм для обозначения условий котировки линейного перевозчика?
- 52) Назовите внешние размеры 20' dc, а также gross weight «тяжелого» и «легкого» 20' dc контейнера.
- 53) Назовите внешние размеры 40' dc, а также его gross weight.
- 54) Назовите внешние размеры 40' HC, а также gross weight «тяжелого» и «легкого» 40' HC контейнера.
- 55) Назовите размеры стандартного поддона и европаллеты.
- 56) Что такое табличка КБК и как часто ее нужно переосвидетельствовать?
- 57) Что такое номер и префикс контейнера, из каких знаков он состоит и что по нему можно определить?
- 58) Как называется навесное оборудование для рефконтейнеров?
- 59) Назовите 10 самых крупных контейнерных перевозчиков по состоянию на сентябрь 2018
- 60) Объясните, как формируются ставки линейного перевозчика
- 61) Какие грузы перевозят в рефрижераторных контейнерах?
- 62) Какую температуру поддерживает стандартный рефрижераторный контейнер?
- 63) Назовите наиболее распространенные типоразмеры рефрижераторных контейнеров?
- 64) Какая тенденция наблюдается в объемах реф перевозок рефсудами и рефконтейнерами в 2006-2018 годах?

- 65) Назовите 5 контейнерных линий – лидеров глобальных перевозок в рефконтейнерах.
- 66) Какие показатели поддерживает рефконтейнер, кроме температурных показателей?
- 67) За какой срок рефконтейнер может понизить температуру 20 тонн груза с +5С до -18С?
- 68) Что такое РТИ?
- 69) Что такое GENSET?
- 70) Назовите 10 крупнейших портов мира по объемам экспорта рефгрузов.
- 71) Что такое «форвардинг»?
- 72) Кто такой «форвардер»?
- 73) Что такое «принцип одного окна в форвардинге»?
- 74) Почему клиенты выбирают форвардера, а не прямого перевозчика?
- 75) Какие виды форвардеров вы знаете?
- 76) Назовите 7 крупнейших глобальных форвардеров мира по оборотам (по статистике за 2017 год)
- 77) Назовите 7 крупнейших глобальных форвардеров мира по объемам FCL (по статистике за 2017 год)
- 78) Назовите 3 крупнейших глобальных форвардера мира по объемам LCL (по статистике за 2017 год)
- 79) Назовите виды услуги, оказываемые глобальными форвардерами (по типу перевозок)
- 80) Что такое FCL, LCL, FTL, LTL, VAS, Customs clearance, HR, IT, accounting, back office, cross dock, project shipments?
- 81) Какова исковая давность для требований, вытекающих из договора транспортной экспедиции ?
- 82) Кто имеет право на предъявление экспедитору претензии и иска по договору ТЭ?
- 83) В какие сроки экспедитор обязан рассмотреть претензию и уведомить заявителя об удовлетворении или отклонении претензии ?
- 84) Перечислите какими законами, приказами, ГОСТами и постановлениями правительства регулируется транспортно-экспедиторская деятельность в РФ?
- 85) Какие убытки покрывает и какие штрафы выплачивает сторона договора ТЭ при одностороннем отказе от исполнения договора?
- 86) Какую ответственность несет клиент за несвоевременную уплату вознаграждения экспедитору и несвоевременное возмещение понесенных им в интересах клиента расходов?
- 87) Какова ответственность экспедитора по договору ТЭ, если экспедитор докажет, что нарушение обязательства вызвано ненадлежащим исполнением договоров перевозки?
- 88) В каких случаях экспедитор вправе не приступать к исполнению обязанностей, предусмотренных договором транспортной экспедиции?
- 89) Что такое «поручение экспедитору» и зачем оно нужно?
- 90) Что такое «экспедиторская расписка» и зачем она нужна?
- 91) Что такое «складская расписка» и зачем она нужна?
- 92) Перечислите документы, которые должен использовать экспедитор и клиент в соответствии с постановлением правительства РФ от 8 сентября 2006 года номер 554 «об утверждении правил транспортно-экспедиционной деятельности»
- 93) О чем говорит статья 25 ГК РФ?
- 94) Что такое договор ТЭО (определение)?
- 95) Дайте определение понятию Клиент и Экспедитора в договоре ТЭО

- 96) Опишите схему взаимодействия клиента и экспедитора по договору ТЭО
- 97) Сформулируйте предмет договора в договоре ТЭО
- 98) Может ли экспедитор удерживать груз клиента в целях обеспечения обязательств по договору ТЭО?
- 99) В каких случаях груз клиента считается утраченным экспедитором?
- 100) В каких случаях экспедитор обязан возместить клиенту упущенную выгоду клиенту?
- 101) Какова ответственность экспедитора за утрату, недостачу или повреждение (порчу) груза при оказании экспедиционных услуг, связанных с перевозками грузов в международном сообщении?
- 102) Каков предел ответственности экспедитора за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязанностей, предусмотренных договором транспортной экспедиции при оказании экспедиционных услуг, связанных с перевозками грузов в международном сообщении, и использовании при этом соответствующих экспедиторских документов?
- 103) Чем Incoterms отличается от СТQТ?
- 104) Дайте определение термину Door (СТQТ)
- 105) Дайте определение термину LI (СТQТ)
- 106) Дайте определение термину FI (СТQТ)
- 107) Дайте определение термину LO (СТQТ)
- 108) Дайте определение термину FO (СТQТ)
- 109) Дайте определение термину CFS (СТQТ)
- 110) Дайте определение термину CY (СТQТ)
- 111) Дайте определение термину FOR (СТQТ)
- 112) Дайте определение термину RR (СТQТ)
- 113) Опишите структуру котировки форвардера
- 114) Что означает оговорка subject to в котировке форвардера?
- 115) Кто такой КАМ? Что такое КРІ? Что такое CRM?
- 116) Перечислите шаги форвардера к пониманию клиента при процессе продаж
- 117) Расскажите что такое SWOT анализ и закон Парето.
- 118) Что такое воронка продаж (sales pipeline) и как она работает?
- 119) Перечислите этапы привлечения нового клиента
- 120) Кто такие Inside sales и outside sales?

Шкала оценивания	Показатели
<b>отлично</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– обучающийся полно излагает материал, дает правильное определение основных понятий;</li> <li>– обнаруживает понимание материала, может обосновать свои суждения, применить знания на практике, привести необходимые примеры не только из учебника, но и самостоятельно составленные;</li> <li>– излагает материал последовательно и правильно с точки зрения норм литературного языка</li> </ul> <p>- даны ответы на 5 основных вопросов и 2 дополнительных</p>
<b>хорошо</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– обучающийся дает ответ, удовлетворяющий тем же требованиям, что и для оценки «отлично», но допускает 1-2 ошибки, которые сам же исправляет, и 1-2 недочета в последовательности и языковом оформлении излагаемого</li> </ul>
<b>удовлетворительно</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– обучающийся обнаруживает знание и понимание основных положений данной темы, но:</li> <li>– излагает материал неполно и допускает неточности в определении понятий или формулировке правил;</li> <li>– не умеет достаточно глубоко и доказательно обосновать свои суждения и привести свои примеры;</li> <li>– излагает материал непоследовательно и допускает ошибки в языковом оформлении излагаемого</li> </ul> <p>- даны ответы на 5 основных вопросов</p>
<b>неудовлетворительно</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– обучающийся обнаруживает незнание большей части соответствующего вопроса, допускает ошибки в формулировке определений и правил, искажающие их смысл, беспорядочно и неуверенно излагает материал</li> </ul> <p>- не дан ответ на 5 основных вопросов</p>

## 5.2. Вид промежуточной аттестации – курсовая работа.

**Наименование курсовой работы:** «Документальное оформление экспортной перевозки и расчет загрузки контейнеров»

**Исходные данные к курсовой работе:** По легенде, российская компания ВНЕШЭКОНОМЭКСПОРТ хочет заключить договор купли-продажи товара с китайской компанией FUJIAN TONGFA на поставку торфа в контейнерах. Количество товара и период поставки указаны в вариантах заданий. FUJIAN TONGFA заключает такие контракты впервые и обращается к форвардеру НЭО ГЛОБАЛ ФОРВАРДИНГ за консультациями по заключению внешнеторгового контракта, за расчетами загрузки транспортных средств и котировкой на перевозку. НЭО ГЛОБАЛ ФОРВАРДИНГ обращается к морскому линейному перевозчику КРИСТАЛЛ за котировкой на перевозку груза морем из российского порта Санкт-Петербург в китайский порт ЛИАНЮНГАНГ, и к автотранспортным перевозчикам РОСТРАНСАВТО и SUYFUNHE за котировкой по доставке автотранспортом из поселка Проба, Всеволожского района, ЛО в порт Санкт-Петербург (терминал БРОНКА) и из порта LIANYUNGANG до склада получателя рядом с портом. После заключения внешнеторговой сделки между продавцом и покупателем стороны транспортного процесса заключают договоры между собой, размещают друг другу заказы и выдают соответствующие

транспортные документы.

Склад покупателя груза, морской линейный перевозчик и автотранспортный перевозчик имеют ограничения по принятию количества груза к перевозке, поэтому необходимо рассчитать оптимальное количество рейсов и количество контейнеров в одной партии таким образом, чтобы принять во внимание ограничения, но при этом обеспечить максимально быструю и дешевую отгрузку товара со склада продавца.

### Критерии оценивания выполнения курсовой работы

Таблица 6

Шкала оценивания	Показатели
<b>отлично</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>– работа выполнена без ошибок, обучающийся отчетливо понимает ход расчетов;</li><li>– аккуратно и без ошибок выполняет чертежи, четко и грамотно оформляет пояснительную записку без отступлений от требований к ее оформлению;</li><li>– подробно и безошибочно отвечает на все заданные ему вопросы, проявляет при работе достаточную самостоятельность</li></ul>
<b>хорошо</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>– работа выполнена с незначительными ошибками, но при опросе обучающийся проявляет понимание ошибок и способов их исправления;</li><li>– не допускает существенных погрешностей в ответах на вопросы, аккуратно выполняет чертежи и пояснительную записку</li></ul>
<b>удовлетворительно</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>– работа выполнена без грубых ошибок, но при опросе обучающийся проявляет недостаточное понимание всех подробностей проделанной работы и допускает при ответах на вопросы неточности и неправильные формулировки;</li><li>– обучающийся допускает небрежность в графической работе и в оформлении пояснительной записки</li></ul>
<b>неудовлетворительно</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>– принципиальные ошибки в представленной к защите работе;</li><li>– небрежно оформленная пояснительная записка;</li><li>– обучающийся при ответах обнаруживает незнание большей части материала, допускает ошибки в формулировке определений и понятий, беспорядочно и неуверенно излагает материал</li></ul>